

1. ACQUISITION DE PRATIQUES PROFESSIONNELLES :

Cette formation vous prépare aux métiers du commerce de détail :
adjoint d'un commerçant, adjoint d'un responsable de magasin, responsable de stand, gestionnaire
d'un rayon ou d'une division, vendeur qualifié...

Les entreprises concernées relèvent du commerce intégré, du commerce associé et du commerce
indépendant.

Le Bac Professionnel Commerce vous permet d'acquérir les connaissances commerciales et
d'organisation de votre poste de travail nécessaires pour trouver un emploi.

2. MISSIONS EN ENTREPRISE :

VENDRE :

- Préparer la vente
- Réaliser la vente des produits
- Contribuer à la fidélisation de la clientèle

GERER :

- Approvisionner et réassortir
- Gérer les produits dans l'espace de vente
- Participer à la gestion de l'unité commerciale
- Participer à la gestion et à la prévention des risques

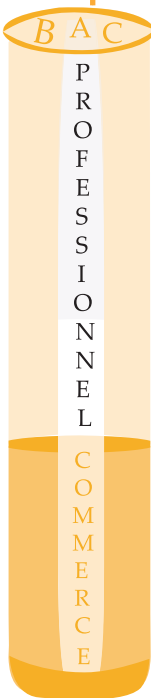
ANIMER :

- Organiser l'offre "produit"
- Participer aux opérations de promotion
- Participer aux actions d'animation

3. ORIENTATION POST - BAC :

Le BAC PROFESSIONNEL COMMERCE (diplôme d'Etat) vous permettra d'intégrer :

- soit *un BTS à Sup'Exup (diplôme d'Etat)*
BTS management des unités commerciales,
BTS négociation et relation client,
ou tout autre BTS tertiaire...
- suivi éventuellement d'un DEESMA
- soit une entreprise au poste d'assistant au chef d'une petite et moyenne surface de vente,
assistant chef de rayon, commerçant indépendant,...



4. PRE - REQUIS :

Les qualités: une bonne présentation, un esprit d'initiative, une capacité de gestion commerciale, le sens du relationnel,...

Le niveau d'études : avoir terminé une Première Bac pro ou avoir échoué en Terminale (générale, technologique ou professionnelle).

5. ORGANISATION ET SUIVI PEDAGOGIQUE :

Sup'Exup' prépare la terminale Bac pro en un an de différentes façons :

EN FORMATION INITIALE : cours + stages en entreprise

- La durée des stages est équivalente à 10 semaines en Terminale à Sup'Exup', à raison d'une journée par semaine et de semaines complètes.

EN FORMATION PROFESSIONNELLE :

- **alternance** : 2 jours en formation et 3 jours en entreprise (contrat de professionnalisation , contrat pédagogique école entreprise);
- **formation continue** : par modules cumulables pour les salariés congé individuel de formation (CDI ou CDD) .

L'équipe pédagogique est composée de professeurs expérimentés pour les cours généraux (français, anglais, ...) et d'intervenants professionnels issus des entreprises, pour les enseignements professionnels (stratégie et gestion commerciale, etc ...)

Pendant toute la formation, vous bénéficiez d'un suivi personnalisé de l'équipe pédagogique de Sup'Exup, du tuteur, du centre de formation et du tuteur professionnel en entreprise ainsi que d'examens blancs pour évaluer vos compétences par rapport à l'examen final .

6. EXAMEN FINAL :

Matière	Epreuve	Durée	Coefficient
Epreuve scientifique et technique	Ecrite	5 h 30	6
- Préparation et suivi de l'activité de l'unité commerciale		3 h 00	4
- Economie et droit		1 h 30	1
- Mathématiques		1 h 00	1
Action de promotion : Animation en unité commerciale	Orale	0 h 30	4
Epreuve pratique prenant en compte la formation en milieu professionnel : vente en unité commerciale	Orale	0 h 30	4
Langue vivante 1	Ecrite	2 h 00	2
Français	Ecrite	2 h 30	3
Histoire et géographie	Ecrite	2 h 00	2
Education artistique, arts appliqués	Ecrite	3 h 00	1
Langue vivante 2 (facultatif)	Orale	0 h 20	